



Pablo Niklas & Fils SA. Ing. ETS – www.niklas.ch - Entreprise familiale de 30 personnes, basée à Lausanne, active depuis 1948 dans le domaine de la gestion des temps, de la télécommunication (Swisscom partenaire), des réseaux informatiques et des installations de sécurité telles que système d'alarme agression et effraction, contrôle d'accès, vidéosurveillance.

Nous recherchons pour notre département Vidéosurveillance/Alarme un :

TECHNICO COMMERCIAL (H/F)

Rattachée au Directeur des ventes, la personne que nous recherchons aura la responsabilité des ventes de notre département alarme et vidéosurveillance, essentiellement en Suisse romande.

Le candidat doit pouvoir travailler de manière autonome, tout en s'intégrant à l'équipe commerciale en place sur laquelle il pourra compter pour un appui commercial et technique.

Votre mission :

- Démarchage et acquisition de nouveaux clients
- Maintien et renouvellement du parc existant
- Négociation, rédaction et suivi des offres
- Participation aux événements et expositions
- Vente de solutions de sécurité (alarme vol/effraction et vidéosurveillance)

Votre profil :

- Expérience dans la vente externe et la prospection
- Expérience dans la vente de solutions techniques
- Formation dans le domaine commercial ou formation jugée équivalente
- Bonne connaissance du tissu économique Suisse Romand
- La connaissance du domaine alarme vol/effraction et vidéosurveillance serait un plus
- Bonnes connaissances de l'informatique de base
- Bonne présentation
- A l'aise dans les présentations en public (Direction, Responsable RH, IT, Sécurité)
- Français courant, allemand ou anglais indispensable
- Age souhaité 25 - 45 ans
- Suisse ou permis C

Date d'entrée : de suite ou à convenir

Si vous correspondez à ce profil et êtes motivés, merci de nous adresser votre dossier de candidature par mail à : rh@niklas.ch.

Seules les postulations répondant à l'ensemble des critères requis seront considérées.